

IN  
VEN  
TO  
INCENTIVO

Portfólio Comercial





# Recompensas movem as pessoas e pessoas movem os negócios.

Somos especialistas em criar viagens de incentivo e experiências personalizadas para empresas que desejam motivar, reconhecer e premiar suas equipes e parceiros.

Há mais de 10 anos, acreditamos na força da Recompensa bem planejada para impulsionar Resultados e fortalecer conexões.

**Cuidamos de tudo:** planejamento, logística e execução, sempre com atenção aos mínimos detalhes. Entregamos experiências únicas, emocionantes e 100% alinhadas aos objetivos da sua empresa.





## O que a Invento faz:

**Planejamento e criação de viagens de incentivo personalizadas:** A Invento trabalha em conjunto com o cliente para entender suas necessidades e objetivos, e então cria um roteiro personalizado que se encaixa no orçamento e nas expectativas da empresa.

**Gestão de todos os aspectos da viagem:** A Invento cuida de tudo, desde a reserva de voos e hotéis até a organização de atividades e eventos, para que o cliente possa relaxar e aproveitar a experiência.

**Experiências únicas e inesquecíveis:** A Invento oferece uma variedade de atividades e experiências para todos os gostos, desde aventuras emocionantes até relaxantes momentos de spa.

**Atendimento personalizado e dedicado:** A Invento possui uma equipe experiente e dedicada que está sempre disponível para atender às necessidades do cliente.

# 05 razões para escolher a Invento Incentivo:



## Experiência que faz a diferença

Mais de 20 anos no mercado, 200 viagens realizadas e 13 mil participantes. Conhecemos os destinos e criamos experiências exclusivas.



## Excelência em cada detalhe

Curadoria de processos e profissionais atentos que garantem qualidade, valorizam seu tempo e cuidam de cada etapa da viagem.



## Atendimento VIP do início ao fim

Atendimento personalizado, suporte completo e pós-venda com relatórios, fotos e vídeos da experiência.



## Orçamento sob controle

Soluções criativas dentro da verba da campanha. Propostas detalhadas e transparentes, com o melhor custo-benefício.



## Criatividade que surpreende

Nada pronto. Criamos roteiros únicos, sob medida para o perfil dos premiados e o objetivo da campanha.





## Números de destaque

Segundo o último estudo da AMPRO em parceria com a ABRH - Associação Brasileira de Recursos Humanos, realizada com 407 empresas durante o CONARH 2019:

**87%**

das empresas associam a felicidade a colaboradores às premiações.

**76%**

das empresas visam ações de incentivo para público externo visando fidelização.

**68%**

das empresas adotam o incentivo.

**54%**

das empresas focam nos colaboradores internos sendo 74% deles, vendedores.

**98%**

das empresas reconhecem a importância do incentivo para a melhoria do desempenho profissional.



# Cases que comprovam

**Incentivo que entrega valor.  
Experiência que entrega resultado.**

Ao longo da nossa trajetória, transformamos metas, desafios e estratégias em experiências memoráveis que elevam o engajamento, aumentam a performance e fortalecem as conexões entre empresas e seus colaboradores.

Cada case que você verá a seguir é mais do que uma viagem de incentivo. É a materialização de um projeto pensado de forma estratégica — com planejamento, personalização e foco total em resultados.

Aqui, incentivo não é só recompensa. É ferramenta de negócio, é ROI, é crescimento sustentável.





# Macchu Picchu Beautycolor

## Recompensados:

26 clientes especiais destaques em venda.

## O Desafio:

Sugerir um destino que se distinga dos destinos convencionais e amplamente comercializados, visando destacar a empresa em relação aos concorrentes e atrair os clientes que preferem superar metas por meio deles em vez das outras.

## A Solução:

Foram à Machu Picchu, destino novo para todos e para eles foi escolhido um hotel muito luxuoso com um cardápio assinado pelo melhor chefe do Peru. Também foram conhecer a cidade perdida dos Incas, uma das 7 maravilhas do mundo moderno.

VIAGEM DE INCENTIVO

# Holanda Keune

## Recompensados:

40 distribuidores de beleza verdadeira.

## O Desafio:

Levar para uma viagem internacional, seus melhores distribuidores com uma comunicação fluída e uma logística impecável a altura dos seus talentos.

## A Solução:

Viajaram sob nossos cuidados, serviços e operação para o True Beauty, evento anual de beleza realizado em Amsterdam na Holanda e conheceram a fábrica, os moinhos de vento, o parque de tulipas e a cidade em uma experiência memorável, cheia de momentos leves e perfeitos.

VIAGEM DE INCENTIVO





# Ilhéus Amanco

## Recompensados:

26 clientes especiais destaques em venda.

## O Desafio:

Criar uma experiência marcante para representantes de alto desempenho, valorizando a cultura regional e oferecendo uma recompensa fora do comum. O desafio estava em transformar a viagem em algo que fosse além do lazer: uma vivência autêntica e com propósito, sem perder o conforto e a descontração.

## A Solução:

Levamos os premiados para Ilhéus, berço do cacau brasileiro. Criamos uma jornada que uniu descanso à beira-mar no Cana Brava Resort com uma imersão cultural nas fazendas de cacau da região. Os participantes vivenciaram o processo do cacau à barra, explorando as raízes do chocolate artesanal. Entre experiências sensoriais, gastronomia local e momentos de integração com a equipe, a viagem se tornou um reconhecimento inesquecível — com sabor e história.

VIAGEM DE INCENTIVO

# Portugal Vellore

## Recompensados:

10 dos clientes mais expressivos com acompanhante.

## O Desafio:

Apresentar Lisboa e Porto- Portugal, um destino já conhecido pelo público de uma forma nova e encantadora com um requinte a mais!

## A Solução:

Sugerimos atividades diferenciadas e marcantes para o grupo de forma a integrá-los e trazer a todos experiências priceless e memoráveis.

VIAGEM DE INCENTIVO



# PARMA 2018

## WORLD WIDE HAIR TOUR

avines



## Itália

### Davines

#### Recompensados:

46 clientes “amici per sempre”.

#### O Desafio:

Entregar uma logística sem nenhum problema para os melhores cabeleireiros que trabalham com os produtos da marca, em uma viagem de visita a fábrica e convenção em Parma na Itália.

#### A Solução:

Fizemos toda a logística da viagem e os acompanhamos para viverem na Itália dias de muito conhecimento no evento WWTM em Parma. Planejamos e entregamos passeios de Ferrari, festas exclusivas, boa comida bem como se vive o italiano.

#### Como se sentiram:

Recebemos 100% de aprovação dos viajantes na pesquisa efetuada com eles durante a viagem. Nos avaliaram como 10: na organização e assistência, nas informações recebidas.

VIAGEM DE INCENTIVO

# Curitiba Coca-Cola

## Recompensados:

Um time de 60 vendedores show de bola pelo desempenho.

## O Desafio:

Elaborar um roteiro e entregar todos os serviços com uma logística perfeita em Curitiba durante a copa do mundo no Brasil, para os premiados que estariam na cidade para assistir ao um jogo. Os nomes seriam enviados muito próximo da data de embarque e exigia o acompanhamento integral dos premiados.

## A Solução:

Impecável foi nossa atuação recebendo os premiados que assistiram ao jogo da Austrália contra a Espanha durante a Copa do Mundo FIFA de 2014. Que torcida! Também visitaram os pontos turísticos da cidade e curtiram o Fan Fest na pedreira Paulo Leminski.

VIAGEM DE INCENTIVO





# Cancún Krona

## Recompensados:

36 clientes especiais destaques em venda.

## O Desafio:

Inaugurar a primeira campanha de recompensa com uma viagem internacional dos sonhos, oferecendo um destino completo com tudo incluso, experiências de compras e vida noturna, além de um ambiente familiar.

## A Solução:

O destino sugerido foi Cancún no México. Lá viveram o sonho de nadar no mar do caribe. Preparamos para eles festa com mariachis, nado com golfinhos e o conforto de um resort com tudo incluído com uma das maiores piscinas de Cancun.

## Como se sentiram:

Uma sensação de liberdade e alegria pura, fizeram todos se sentirem parte da natureza que ficará gravada para sempre na memória, pois para a maioria era sua primeira experiência internacional.

VIAGEM DE INCENTIVO

# Porto de Galinhas Beautycolor

## Recompensados:

50 colaboradores e parceiros estratégicos.

## O Desafio:

Após o sucesso do lançamento anterior, a expectativa para o novo encontro era ainda maior. O desafio era surpreender novamente, mantendo o alto padrão da experiência anterior e entregando um evento que conectasse a equipe ao propósito da marca de forma envolvente e emocional.

## A Solução:

Levamos o grupo a Porto de Galinhas, onde o Enotel Resort foi o cenário perfeito para a celebração. Com uma programação cuidadosamente elaborada, cada detalhe reforçava o espírito vibrante da Beautycolor.

Desde os momentos de relaxamento à beira-mar até as ativações de marca e celebrações noturnas, os participantes se sentiram reconhecidos, valorizados e parte de algo maior. Uma viagem que fortaleceu vínculos, renovou energias e impulsionou ainda mais o orgulho de vestir a camisa da empresa.

VIAGEM DE INCENTIVO





# Barretos Amanco

## Recompensados:

28 destaques de vendas do melhor cliente.

## O Desafio:

Nosso cliente estava preocupado em tornar realidade o sonho do premiado em conhecer Barretos, apesar dos desafios logísticos, custos elevados e possibilidade de insatisfação.

## A Solução:

Entregamos uma viagem perfeita e eles viveram o famoso rodeio de Barretos em alto estilo. Foram inseridos na cultura local, ganhando os trajes para ir a arena a caráter.

Desfrutaram da calorosa sensação de ficar em camarote com alimentação e bebidas a noite toda e alguns até curtiram a vista num passeio de helicóptero. Também curtiram o dia nas águas quentes dos parques aquáticos da região. Levamos uma equipe que integrou todos com muita diversão.

VIAGEM DE INCENTIVO

# Chapada dos Guimarães Krona

## Recompensados:

54 vendedores show de bola pelo desempenho.

## O Desafio:

Propor uma opção de viagem que supere a anterior em termos de engajamento e que seja mais cativante do que qualquer outra experiência já vivenciada pelos participantes. Deverá ser em um destino novo e pouco conhecido pela maioria das pessoas.

## A Solução:

Viveram dias na Chapada dos Guimarães em um paraíso natural, onde exploraram paisagens e experiências únicas. Imersos na beleza da região, enquanto desfrutaram de todas as comodidades e confortos que o Malai Manso Resort ofereceu.

Foram recebidos com um passeio de balão, nadaram em uma nascente de água turquesa, ganharam festa em chalana navegando pela chapada no pôr do sol, foi lindo e inesquecível!

VIAGEM DE INCENTIVO





# Curitiba O Boticário

## Recompensados:

28 destaques de vendas do melhor cliente.

## O Desafio:

Participamos de uma concorrência para receber em Curitiba as revendedoras da marca. Exigências: roteiro criativo, premiação e atividades com encantamento e tudo dentro da verba estipulada.

## A Solução:

Ganhamos mais uma concorrência e a viagem para Curitiba para visitar e conhecer a fábrica mais cheirosa da cidade, sentir o reconhecimento de perto, para trocar experiências, turistar e se emocionar.

VISITA À FÁBRICA



# Alagoas Amanco

## Recompensados:

70 melhores vendedores da empresa.

## O Desafio:

Participamos de uma competição com outras 8 agências com o objetivo de criar o melhor itinerário dentro da verba estipulada para levar os destaques em vendas da empresa a destinos desconhecidos por eles.

Seguindo as instruções, devemos incluir uma cerimônia de premiação, um passeio e uma festa, garantindo que todas as despesas estejam cobertas para que os premiados não precisem gastar nada durante toda a viagem.

## A Solução:

Foi Pratagy em Alagoas, que acolheu os destaques em venda em um resort tudo incluído. Curtiram um passeio de mergulho em Maragogi, festejamos em uma festa linda e exclusiva para eles no Café de La Musique com direito a música, bebidas e brindes.

VIAGEM DE INCENTIVO



# Quem confia

Nossos clientes são empresas, que assim como nós, acreditam na recompensa como forma de impulsionar seus resultados.

 **Aeroflex**

 **AMANCO**  **WAVIN**

**BEAUTYCOLOR** | *company* 

**BERGERSON**

*Coca-Cola*

**davines**

**KEUNE**   
HAIRCOSMETICS

 **KRONA**  
TUBOS E CONEXÕES

**ligga**

**OBOTICÁRIO**



# Quer resultados reais?

Vamos transformar sua próxima campanha em uma história que vale a pena contar.



AGENDE UMA CONVERSA



**Site:** [inventoincentivo.com.br](http://inventoincentivo.com.br)



**Email:** [contato@inventoincentivo.com.br](mailto:contato@inventoincentivo.com.br)



**Instagram:** @invento.incentivo



**LinkedIn:** Incentivo Incentivo



**WhatsApp:** (41) 3528-5917